

Seminario

Portafoglio degli Asset Intangibili

*Qualificazione e valutazione
per creare valore*

Milano, 30 settembre 2003

**Gestire
il valore degli
asset intangibili**

**Stimare il
fair value**

**Introdurre nuovi
modelli
di Value
Management**

**Organizzare la
valutazione**

Le esigenze

La gestione del valore finanziario e strategico degli asset intangibili sta assumendo un'importanza rilevante per rispondere a diverse esigenze:

- l'applicazione dei principi IAS (prevista per il 2005) e la conseguente valutazione economica degli asset
- la valutazione economico-strategica degli intangibili per la comunicazione del valore al mercato dei capitali
- la formulazione di strategie per creare valore imperniate sugli asset intangibili
- la pianificazione e il controllo degli investimenti in beni immateriali (marketing, R&D, ICT, risorse umane), sempre più rilevanti sia dimensionalmente che strategicamente
- il ruolo crescente degli intangibili nella differenziazione del prodotto/servizio.

In questo contesto la formalizzazione del portafoglio strategico degli asset intangibili è il punto di partenza per una loro gestione efficace, che implica diverse fasi: identificazione, qualificazione e valutazione.

Gli asset intangibili possono essere valutati:

- singolarmente (valutazione stand-alone) attraverso metodologie collaudate, utili in particolare a fronte di opportunità di una loro cessione o scorporo
- collettivamente (valutazione integrata) attraverso metodologie innovative, per apprezzare il loro contributo alla creazione di valore dell'impresa.

Obiettivo del seminario

Il seminario si propone di fornire un quadro organico degli elementi metodologici e pratici che servono a organizzare un processo di qualificazione e valutazione economico-strategica del portafoglio degli intangibili. Prevede la presentazione dei diversi metodi di valutazione, di casi di studio e di informazioni di benchmarking sulle esperienze USA ed europee.

A chi è rivolto il seminario

Il seminario è rivolto a Direttori e Responsabili delle aree Amministrazione, Finanza e Controllo, Sviluppo Strategico, Investor Relations, Risorse Umane, Information Technology, Ricerca e Sviluppo, Funzioni ad alta intensità di know-how. Fa parte di un Curriculum di formazione sul management degli asset intangibili d'impresa.

Durata

L'impegno previsto è di una giornata di lavoro.

Programma

Il portafoglio degli asset intangibili d'impresa

- Definizioni
- Categorie generali
- Categorie per settore (industriale, bancario, assicurativo, servizi)

Criteri di qualificazione degli asset intangibili

- Asset enucleabili (acquisiti, sviluppati internamente)
- Proprietà Intellettuale
- Asset embedded (knowledge assets, fattori intangibili)

Metodi e casi di valutazione stand-alone degli asset intangibili

- Obiettivi e processo di valutazione
- Metodi di valutazione e criteri applicativi
- Applicazioni (impairment test, scorporo, capital budgeting, M&A)

Metodi e casi di valutazione strategica a livello impresa

- Portafoglio strategico degli asset intangibili
- Metodologia di valutazione PROFIT
- Casi di applicazione

Performance management degli asset intangibili d'impresa

- La valutazione degli asset intangibili per gli obiettivi di performance management
- Modello ICM di Performance Management degli asset intangibili (processi, modello di Management Control, integrazione con il management system aziendale)

Docenti

Il team di docenti è costituito da professionisti con elevata seniority ed esperienza internazionale.

Dr. Marcello Bianchi – Specializzato in Gestione di Sistemi Complessi, è uno dei maggiori esperti in Italia sul tema della Creazione di Valore, che ha sviluppato sia sul piano scientifico che professionale. Come consulente di direzione opera presso grandi gruppi italiani e multinazionali su problemi di strategia, controllo direzionale, finanza e organizzazione. Ha assistito alcuni tra i maggiori gruppi industriali nell'applicazione delle strategie di Creazione di Valore.

Dr. Pier Angelo Biga – Managing Partner di ICM Advisors, opera come consulente internazionale esperto di valutazione e management di business ad alta intensità di asset intangibili, business strategy e innovazione tecnologico-organizzativa. Come Partner e Senior Executive di consulting firm internazionali e aziende leader ha condotto significative consulenze e attività su scala internazionale nei settori finanziario, telecomunicazioni, consumer goods, automotive e manifatturiero.

Prof. Giorgio Donna - Professore ordinario di Economia Aziendale e direttore della Scuola di Amministrazione Aziendale dell'Università di Torino è esperto di strategia, pianificazione e controllo, finanza aziendale e metodi e modelli di valutazione d'impresa. Svolge attività di consulenza e formazione manageriale per grandi imprese e aziende pubbliche complesse. E' tra i pionieri in Italia sul tema della Creazione di Valore.

Il profilo della società

ICM Advisors è un'azienda di consulenza e di ricerca internazionale specializzata nella valutazione e nel management degli asset intangibili. Le aree di intervento primarie sono la valutazione finanziario-strategica degli asset intangibili e della proprietà intellettuale (identificazione, protezione, valorizzazione) e il disegno e la messa in opera dei criteri e dei processi di Performance management degli asset intangibili (valutazione, strategia e metodi di valutazione degli investimenti, metriche). La società è basata su una solida esperienza di innovazione di management e di know-how specifico, sviluppato dagli advisor in attività consulenziali e aziendali a livello internazionale nelle aree della strategia business-tecnologica, la valutazione e la gestione degli asset intangibili, il disegno di sistemi di business performance management, il knowledge management e la valorizzazione del capitale intellettuale d'impresa.

ICM Advisors

18, Avenue Louis Casal
1209 Geneva - Switzerland
Phone Number: +41 22 747 7832
Fax Number: +41 22 747 7999

Via Prati,1
10121 Torino - Italia
Phone Number: +39 011 5069844
Fax Number: +39 011 4406630

email: info@icmadvisors.biz

web site: www.icmadvisors.com